**PROGRAMA DE APOYO A LA INVERSIÓN PRODUCTIVA**

**PARA LA REACTIVACIÓN**

# ANEXO N°1: FORMULARIO DE POSTULACIÓN

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°1: DATOS GENERALES | | | | | | | |
| NOMBRE DEL PROYECTO |  | | | | | | |
| SECTOR / INDUSTRIA A LA QUE PERTENECE |  | | | SUBSECTOR | |  | |
| LOCALIZACIÓN DEL PROYECTO | REGIÓN |  | | PROVINCIA |  | COMUNA |  |
| ¿HA RECIBIDO OTRO SUBSIDIO DE CORFO U OTRO ORGANISMO PÚBLICO PARA ESTE PROYECTO? | | | | | | *(SI/NO)* | |
| SI HA RECIBIDO ALGÚN SUBSIDIO, INDIQUE CUÁL(ES) | | |  | | | | |

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°2: DATOS GENERALES DEL POSTULANTE | | | | | |
| NOMBRE /RAZÓN SOCIAL DE LA EMPRESA |  | | | | |
| SECTOR ECONÓMICO CIUU |  | GIRO | | |  |
| TIPO DE EMPRESA (\*) | *(Jurídica/Natural)* | RUT/DNI | | |  |
| GÉNERO | *(Masculino/Femenino/No Aplica)* | FECHA DE CONSTITUCIÓN | | |  |
| DIRECCIÓN |  | | | | |
| NOMBRE PERSONA DE CONTACTO |  | | TELÉFONO CONTACTO |  | |
| CARGO PERSONA DE CONTACTO |  | | E-MAIL CONTACTO |  | |

Nota: CIUU Clasificación Industrial Internacional Uniforme

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°3: IDENTIFICACIÓN DEL REPRESENTANTE LEGAL | | | |
| NOMBRE COMPLETO |  | CI/NÚMERO DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN |  |
| DOMICILIO |  | | |
| REGIÓN |  | TELÉFONO CONTACTO |  |
| COMUNA |  | E-MAIL CONTACTO |  |

Nota: En caso de que la empresa cuente con más de un representante, copiar cuadro para la identificación de todos ellos.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°4: ANTECEDENTES DEL NEGOCIO ACTUAL | | | | | | | | | | | |
| ACTIVIDAD PRINCIPAL Y PRINCIPALES LÍNEAS DE NEGOCIO |  | | | | | | | | | | |
| PRINCIPALES CLIENTES |  | | | | | %PARTICIPACIÓN DE MERCADO | | | |  | |
| EXPERIENCIA DE LA EMPRESA | *• Indicar la experiencia de la Empresa en el negocio actual (n° de años), señalando, además, si el Proyecto tiene relación con dicho negocio.*  *• Indicar la proyección y estrategia de desarrollo de la empresa y señalar cómo el Proyecto se alineará con ella.* | | | | | | | | | | |
| N° DE TRABAJADORES DEL ÚLTIMO AÑO | | PERMANENTES | |  | | | TEMPORALES | |  | | |
| TOTAL DE VENTAS DEL ÚLTIMO AÑO | | | |  | | | | *Moneda (US$ o Pesos)* | | | |
| VENTAS MERCADO LOCAL |  | | *US$ o Pesos* | | VENTAS EXPORTACIONES | | |  | | | *US$ o Pesos* |
| TAMAÑO DE EMPRESA |  | | | | | | | | | | |

*(\*) Para el caso de empresas nuevas completar cuadro con la información disponible, describir la experiencia de el(los) socio(s) y adjuntar su(s) cv.*

*Clasificación de Tamaño de Empresa*

|  |  |
| --- | --- |
| **Tipo de Empresa** | **Nivel de Ventas Anuales** |
| Micro | 0 – UF 2.400 |
| Pequeña | UF 2.401 – UF 25.000 |
| Mediana | UF 25.0001 - UF 100.000 |
| Grande | Sobre UF 100.001 |

|  |
| --- |
| CUADRO N°5: RESUMEN DEL PROYECTO |
| DESCRIPCIÓN |
| *• Describir detalladamente el Proyecto de inversión.*  *• Indicar fecha estimada de inicio del plan de inversión del Proyecto.*  • *Indicar el plazo estimado para la puesta en marcha del Proyecto.*  *•Indicar cómo la empresa asegurará la sostenibilidad del Proyecto en el futuro e indique si tiene algún plan de escalamiento.* |
| OBJETIVOS |
| • *Indicar los objetivos del Proyecto.* |
| OPORTUNIDAD DE NEGOCIO |
| *• Describir en detalle la oportunidad de negocio. Considerar cambios, tendencias, cifras de crecimiento, potencial de desarrollo y avances en el mercado nacional e internacional de la industria.*  *• Describir en detalle la forma en que la empresa se inserta en esta oportunidad.* |

|  |
| --- |
| CUADRO N°6: GENERACIÓN DE EXTERNALIDADES |
| CONTRIBUCIÓN A LA COMPETITIVIDAD DEL SECTOR |
| *Indicar si el proyecto tendrá un aporte significativo para la competitividad de la industria, entendiéndose como tal, su aporte al encadenamiento productivo del sector, si presenta esfuerzos de transferencia tecnológica, si presenta un efecto demostración para el sector.* |
| GENERACIÓN DE EMPLEOS |
| *• Indicar la cantidad de empleos directos o indirectos a generar por el Proyecto. Además, detallar el tipo de empleo en cuanto a la formación y competencias necesarias.*  *• Indicar la cantidad de estos empleos que contarán con un contrato de trabajo indefinido, part time o temporales.* |

|  |
| --- |
| CUADRO N°7: INFORMACIÓN DEL PLAN DE NEGOCIOS |
| PRODUCTOS/SERVICIOS |
| *• Describir los productos/servicios que se desarrollarán, señalando cuál es la propuesta de valor de éstos para los clientes.*  *• Señalar si existen soluciones sustitutas presentes en el mercado.*  *• Indicar la(s) ventaja(s) competitiva(s) de (los) producto(s)/servicio(s).* |
| PROCESO PRODUCTIVO O DE SERVICIOS |
| *• Describir el proceso y los insumos.*  *• Indicar la capacidad y los volúmenes de producción esperados, si corresponde.* |
| PROVEEDORES |
| *• Describir y caracterizar a los proveedores.*  *• Indicar potencial aporte al desarrollo de proveedores locales como % de compra.* |
| MERCADO OBJETIVO |
| *• Identificar el o los mercado(s) que se pretende(n) alcanzar, caracterizar, segmentar y dimensionar el tamaño de cada uno de ellos en millones US$.*  *• Indicar el crecimiento anual esperado del o los mercado(s) en los próximos 3 años.*  *• Identificar además a potenciales clientes. Indicar si ya existe alguna relación comercial con éstos (carta de intención o compromiso, contratos, otras).*  *•Si planea exportar, indicar el porcentaje estimado de las ventas que se exportará, una vez que el Proyecto entre en régimen.* |
| ANÁLISIS DE COMPETENCIA |
| *• Identificar, caracterizar y dimensionar a la competencia, indicando cuáles serían sus ventajas competitivas respecto de ella.*  *• Indicar la concentración de los competidores.* |
| ESTRATEGIA DE COMERCIALIZACIÓN |
| *• Indicar y describir el modelo de comercialización y promoción.* |
| ESTRATEGIA DE FINANCIAMIENTO |
| *• Describir las fuentes de financiamiento del proyecto. Si hay aporte propio (en caja o por venta de activos), aporte de terceros (préstamos o créditos). Aclarar si ya cuenta con créditos pre - aprobados o aprobados.*   * *Ingresar el % estimado para cada modalidad (Aporte propio/ Préstamo/ Crédito de proveedores).* |
| ASPECTOS REGULATORIOS/NORMAS |
| *• Indicar normas o aspectos regulatorios críticos que debe cumplir el Proyecto, si corresponde.* |

*Nota: Indicar la fuente de información cuando corresponda.*

|  |  |
| --- | --- |
| CUADRO N°8: evaluación económica | |
| SUPUESTOS UTILIZADOS | *Indicar los supuestos utilizados para calcular:*  *• Precio.*  *• Costos.*  *• Horizonte y Tasa de descuento.*  *•Valor Terminal (VT) del proyecto.* |
| INDICADORES ECONÓMICOS | *• VAN (con y sin VT)*  *• TIR (con y sin VT)*  *• EBITDA*  *• Payback* |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°9: ESTRUCTURA DE LA INVERSIÓN Y PLAN DE MATERIALIZACIÓN | | | | | | |
| COMPOSICIÓN DE LA INVERSIÓN | MONTO ESTIMADO | % DE MATERIALIZACIÓN (\*\*\*) | | | | |
| Año 1 | Año 2 | Año 3 | Año 4 | Año 5 |
| (1) Inversión en Activos: |  |  |  |  |  |  |
| Terreno |  |  |  |  |  |  |
| Infraestructura/ Obras |  |  |  |  |  |  |
| Equipamiento/Maquinaria |  |  |  |  |  |  |
| Activo Intangible (\*) |  |  |  |  |  |  |
| (2) Capital de Trabajo (\*\*)  *(Hasta 20% del total de la inversión)* |  |  |  |  |  |  |
| TOTAL (1) + (2) |  |  |  |  |  |  |
| Moneda | *Seleccionar (Pesos)* |

*Notas:*

*(\*): Software, royalties y licencias.*

*(\*\*): Adjunte detalle de flujos para cálculo de capital de trabajo total (no sólo el 20% registrado en el Punto 2) “Flujo de Caja del Proyecto” del Anexo N° 1.*

*(\*\*\*): Completar el % de materialización hasta el año en el que se ejecute el 100% de la inversión.*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRON°10: DETALLES DEL ACTIVO | | | | |
| ÍTEM ACTIVO | NOMBRE DEL ACTIVO (Descripción) | CANTIDAD | PRECIO | TOTAL |
| *Seleccionar de Cuadro N°9* |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
| TOTAL ACTIVOS | | Moneda | *(Pesos)* |  |

* *En ítem Activo, seleccionar del Cuadro 9 (terreno, infraestructura/obras, equipamiento/maquinaria).*
* *Ingrese las filas que sea necesario para completar el cuadro con todos los activos.*

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°11: CARTA GANTT DE INVERSIONES EN ACTIVOS | | | | | | | | | | | |
| GANTT DE INVERSIONES | | AÑOS | | | | | | | | | |
| NOMBRE DEL ACTIVO | CANTIDAD | AÑO 1 | | AÑO 2 | | AÑO 3 | | AÑO 4 | | AÑO 5 | |
| SEM 1 | SEM 2 | SEM 1 | SEM 2 | SEM 1 | SEM 2 | SEM 1 | SEM 2 | SEM 1 | SEM 2 |
| *Seleccionar de Cuadro N°10 “Nombre del Activo”* |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

* *Marcar con una X las celdas de los semestres en que se realizará la compra del activo.*
* *Ingrese los años, partiendo por el año en que efectuará la primera compra.*
* *Ingrese los mismos Nombres de Activos ingresados en el cuadro anterior.*
* *Ingrese las filas que sean necesarias para completar el cuadro con todos los activos.*

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°12: DETALLE DE GASTOS DETERMINANTES PARA LA PUESTA EN MARCHA Y OPERACIÓN DEL PROYECTO | | | | |
| ÍTEM GASTO | DESCRIPCIÓN | CANTIDAD | PRECIO | TOTAL |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
| TOTAL GASTOS | | Moneda | *(Pesos)* |  |

* *Ingrese las filas que sea necesario para completar el cuadro con todos los gastos determinantes.*

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°13: CARTA GANTT DE GASTOS DETERMINANTES | | | | | | | | | | | |
| GANTT DE GASTOS | | AÑOS | | | | | | | | | |
| ÍTEM GASTO | CANTIDAD | AÑO 1 | | AÑO 2 | | AÑO 3 | | AÑO 4 | | AÑO 5 | |
| SEM 1 | SEM 2 | SEM 1 | SEM 2 | SEM 1 | SEM 2 | SEM 1 | SEM 2 | SEM 1 | SEM 2 |
| *Seleccionar de Cuadro N°12 “Ítem Gasto”* |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

* *Marcar con una X las celdas de los semestres en que se realizará el gasto.*
* *Ingrese los años, partiendo por el año en que efectuará la primera compra.*
* *Ingrese los mismos Nombres de Ítems Gastos ingresados en el cuadro anterior.*
* *Ingrese las filas que sean necesarias para completar el cuadro con todos los gastos.*

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| CUADRO N°14: EMPLEO A GENERAR | | | | | | | | |
| TIPO DE PERSONAL | AÑOS | | | | | TOTAL  N° | RENTA BRUTA ANUAL ESTIMADA (PROMEDIO X CARGO) | MONEDA |
| Año 1 | Año 2 | Año 3 | Año 4 | Año 5 |
| Profesionales |  |  |  |  |  |  |  | *(US$/Pesos)* |
| Técnicos |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Administrativos |  |  |  |  |  |  |  |  |
| Otros |  |  |  |  |  |  |  |  |
| TOTAL | | | | | |  |  |  |

* *Indicar la cantidad de empleados que proyecta contratar por año.*

|  |
| --- |
| CUADRO N°15: EQUIPO DE TRABAJO |
| *• Indicar los perfiles profesionales del equipo a cargo del desarrollo e implementación del Proyecto.*  *• Identificar a los integrantes de este equipo, señalando brevemente sus competencias, capacidades y años de experiencia en relación al Proyecto.* |

**FORMALIDADES FINALES**

|  |
| --- |
| El suscrito, en su calidad de empresario individual o representante del postulante, declara que todos los datos contenidos en este Formulario de Postulación, como los antecedentes presentados al “Programa de Apoyo a la Inversión Productiva para la Reactivación”, son fidedignos y que cualquier dato falso, omitido o incompleto, entregado hará incurrir al suscrito o a su representada, en las responsabilidades legales correspondientes[[1]](#footnote-1). |

**Nota:** CORFO se reserva el derecho de pedir antecedentes adicionales para el proceso de postulación, evaluación y/o firma del contrato de subsidio, entre los cuales se podrán incluir: Declaración de Impuesto Anual a la Renta, Informe de Deudas Laborales y Previsionales, modificaciones del Pacto Social, entre otros.

|  |
| --- |
| FIRMA |
| NOMBRE |
| **REPRESENTANTE DE LA EMPRESAA POSTULANTE** |
| **O EMPRESARIO INDIVIDUAL** |

**ANEXO N°1.1: ANTECEDENTES LEGALES Y TÉCNICOS A ADJUNTAR**

1. Documentos según tipo de Empresa:

**1. EMPRESA PERSONA JURÍDICA:**

* 1. **Empresa constituida en Chile**
  + Declaración Jurada de los socios, accionistas o titulares en la que conste que no poseen un patrimonio superior a $600.000.000.- (seiscientos millones de pesos).
  + Certificado de vigencia, emitido por la autoridad competente en una fecha no anterior a ciento ochenta (180) días de la presentación del Formulario de Postulación.
  + Fotocopia de escritura pública o instrumento donde conste la personería del representante, vigente a la fecha de ingreso de la postulación.
  + Fotocopia del RUT de la postulante.
  + Fotocopia de la cédula nacional de identidad o cédula para extranjeros del Representante.
  1. **Empresa constituida en el Extranjero**
* Certificado o antecedente oficial del país de origen, que acredite la existencia y vigencia de persona jurídica.
* Fotocopia de escritura pública actualizada o instrumento oficial equivalente, donde conste la personería del representante, vigente a la fecha de postulación.
* Certificado emitido por la autoridad competente del país de origen o, excepcionalmente, mediante Declaración Jurada, en el que conste que en el país de origen desarrolla una actividad similar a aquellas gravadas con el Impuesto de Primera Categoría en Chile.
* Declaración Jurada de los socios, accionistas o titulares en la que conste que no poseen un patrimonio superior a $600.000.000.- (seiscientos millones de pesos) en su equivalente en dólares a la fecha de la postulación.

**2. EMPRESA PERSONA NATURAL:**

* 1. **Chileno**
* Declaración Jurada en la que conste que no posee un patrimonio superior a $600.000.000.- (seiscientos millones de pesos).
* Fotocopia de la cédula nacional de identidad de la persona natural.

**2.2 Extranjero**

* Declaración jurada emitida por el postulante en que conste la calidad de Empresa.
* Certificado emitido por la autoridad competente del país de origen o, excepcionalmente, mediante Declaración Jurada, en el que conste que en el país de origen desarrolla una actividad similar a aquellas gravadas con el Impuesto de Primera Categoría en Chile.
* Fotocopia de la cédula nacional para extranjeros o del documento de identificación.
* Declaración Jurada en la que conste que no posee un patrimonio superior a $600.000.000.- (seiscientos millones de pesos) en su equivalente en dólares a la fecha de la postulación.

**3. ANTECEDENTES TÉCNICOS COMUNES A TODOS LOS POSTULANTES:**

* **Estados Financieros:** Balance General utilizado por el postulante para confeccionar la Declaración de Impuestos Anuales a la Renta (Formulario 22 del SII) y Estado de Resultados de la Empresa de los últimos tres años, si procediere, firmados por el contador o representante. Si la Empresa tiene menos de tres años de antigüedad deberá adjuntar los antecedentes financieros de todos los años de su existencia y de la casa matriz (si corresponde) o de las partes que aportarán financiamiento para el proyecto. Si la empresa fuere extranjera, se le solicitará los antecedentes financieros equivalentes a los antes descritos.

**No obstante lo anterior, tratándose de contribuyentes del Impuesto de Primera Categoría que tributen en base a renta presunta, sólo deberán acompañar la Declaración de Impuestos Anuales a la Renta (Formulario 22 del SII).**

* **Flujo de Caja del Proyecto:** Disponible enAnexo N°1.2 (Planilla Excel descargable desde el sitio Web [www.corfo.cl](http://www.corfo.cl)).
* Acreditación del financiamiento del proyecto, si corresponde.

1. Artículo 470 del Código Penal: Las penas del artículo 467 se aplicarán también, N° 8: A los que fraudulentamente obtuvieren del Fisco, de las municipalidades, de las Cajas de Previsión y de las instituciones centralizadas o descentralizadas del Estado, prestaciones improcedentes, tales como remuneraciones, bonificaciones, subsidios, pensiones, jubilaciones, asignaciones, devoluciones o imputaciones indebidas. [↑](#footnote-ref-1)